



LIÈGE

CATALOGUE 2026

Formations janvier - juin

Formation - Coaching - Consulting

en Communication, People Management, Développement Personnel,
Vente & Marketing.

Sommaire

- 03 À propos de teampower
- 04 Nos Practice Leaders
- 05 Coaching & Accompagnements en langue
- 07 Teambuilding & Intervision
- 08 People Management
- 14 Communication
- 19 Développement Personnel
- 24 Vente & Marketing
- 28 Calendriers formations
- 30 Salles de formation / coaching
- 31 Certification QFor / Aides formation

À propos de teampower

Actif sur le marché depuis 1988, gage de stabilité et de sécurité pour ses clients, **teampower** a acquis et développé son expérience dans les domaines de la **formation**, du **coaching** et du **consulting**, tant au Benelux, qu'en France, dans de multiples secteurs d'activité.

Ses domaines d'intervention sont :

- Le People Management
- La Communication
- Le Développement Personnel
- La Vente et le Marketing

Vous garantir la qualité de nos prestations en adéquation avec vos besoins est notre objectif.



Notre ADN

- Formations (intra et inter-entreprises), coaching et consulting réalisés « sur mesure ».
- L'implication d'une équipe complémentaire et de partenaires soudés, habitués à travailler en équipe et en synergie.
- Une véritable prise de mesures dans le cadre des formations organisées spécifiquement pour votre entreprise.
- Formateur back-up pour chaque mission.
- Service hotline : « Formation assistance » pour les participants.
- Méthodologie pragmatique.
- Consultants-formateurs expérimentés et charismatiques.
- Références en PME, ONG, en sociétés nationales et multinationales.

Nos practice leaders

Formateurs, coachs et consultants internes



Laurent Wybauw



Moira Wrathall



Jessica Van Wambeke



Christian Bolland



David Houbion



Thierry Verhoeven



Laure Wauters



Georges Téplooukhoff



Stéphanie Herbots



Catherine Debatty



Rosa Rochman



Isabelle Close



Audrey Carrafa

Coaching

En tant que méthode d'évolution personnelle et professionnelle, le coaching individuel en entreprise transcende la simple amélioration des performances. Il initie un voyage introspectif profond, invitant chaque individu à une rencontre significative avec soi-même.

Ce parcours de découverte personnelle est jalonné d'étapes clés qui contribuent à la construction d'une identité professionnelle plus authentique et alignée. Il encourage le coaché à se questionner sur sa place et son rôle au sein de l'entreprise, à réévaluer ses objectifs de carrière à l'aune de ses valeurs personnelles et à redéfinir ses priorités de vie.

Cette démarche favorise un alignement profond entre les ambitions personnelles et les exigences professionnelles, créant un terrain fertile pour l'épanouissement et la réalisation de soi. Le coaching individuel offre également des outils pour naviguer avec résilience dans un

environnement professionnel en constante évolution. Il prépare l'individu à affronter les défis avec confiance, à transformer les obstacles en opportunités de croissance et à adopter une perspective plus large sur sa carrière et sa vie. En cultivant une meilleure connaissance de soi et en renforçant l'estime de soi, le coaching ouvre la voie à des changements de comportement durables et significatifs, qui résonnent bien au-delà du contexte professionnel.

Au final, le coaching individuel en entreprise ne se contente pas de polir les compétences ou d'améliorer les performances. Il s'agit d'un processus d'évolution qui offre à chaque personne les clés pour débloquer son plein potentiel.

À travers ce voyage de rencontre de soi à soi, le coaching individuel éclaire le chemin vers une vie professionnelle enrichissante et alignée, où chaque individu peut s'épanouir pleinement.



> Coaching individuel :

La démarche d'accompagnement se fonde sur les besoins personnels d'un individu en situation professionnelle. Le coaching vise la résolution d'une problématique de développement individuel dans une perspective de développement global et durable, s'inscrivant dans la mission de l'entreprise.

Tarif : € 200,00 HTVA/heure

>> Coaching d'équipe :

L'accompagnement d'une équipe (projet, département...) s'inscrit dans un processus de croissance et de développement. Le coaching aura pour effet d'améliorer les résultats, la relation, la prise de responsabilité, la cohésion, l'atteinte des objectifs, ...

>>> Field Coaching pour commerciaux :

Un accompagnement personnalisé sur le terrain, chez vos clients ou lors de vos ventes par téléphone.

Demandez une offre sans engagement : i.marchal@teampower.be

Accompagnements en langue NEW

Découvrez nos accompagnements en langue « Français - Néerlandais – Anglais – Allemand »

Formation de groupe - Formation individuelle - Table de conversation – Atelier d'écriture.



Méthode :

Après un entretien individuel afin de tester votre niveau de langue, d'identifier votre projet professionnel et vos objectifs, une formule vous sera proposée pour obtenir des résultats durables.

Sujets :

- Accueil professionnel
- Présenter avec impact
- Animer une réunion
- ...

> **Accompagnement individuel**

Evaluation préalable du niveau du participant.

Définition des objectifs, des besoins et des attentes individuelles.

Tarif : € 120,00 HTVA/heure

! Test de niveau et déplacement inclus sur BXL

>> **Accompagnement en groupe (2 à 6 pers.)**

Evaluation préalable du niveau des participants afin de former des groupes homogènes.

Fixation d'objectifs clairs et réalistes.

Adaptation aux attentes du groupe et pratique de la langue selon le contexte professionnel.

Tarif : € 150,00 HTVA/heure

! Test de niveau et déplacement inclus sur BXL

Team building



Un team building est un moment privilégié de détente qui s'insère parfaitement dans la vie de votre entreprise. Vous souhaitez réserver un laps de temps d'apprentissage professionnel sous une forme ludique et amusante (peinture, trampolines d'intérieur, Lego® Serious Play®, atelier de respiration, mise au vert en Bulgarie, bulle gonflable, ...)?

Nos team buildings sont la solution.

À Bruxelles ou dans toute l'Europe et en 4 langues (FR-NL-UK-ALL), nous les développons et les ajustons afin de servir votre problématique en entreprise et ainsi renforcer vos messages-clés.

Sensibiliser vos équipes à :

- La gestion du temps
- La communication intergénérationnelle
- La gestion de projet
- Le leadership
- La gestion du changement
- Le bien-être
- La cohésion d'équipe
- La créativité
- La négociation
- et bien d'autres...

Intervision

L'objectif :

Développer de multiples perspectives d'une vision particulière ou de la perception d'une situation particulière.

Une forme puissante de créativité provient du fait que les gens possèdent différentes cartes du monde. La manière par laquelle quelqu'un

d'autre représente une vision individuelle particulière peut automatiquement aider à enrichir celle-ci.

Intervision (≠ supervision) : présuppose que les participants sont au même niveau et qu'il n'existe pas une et une seule « vraie » carte.

Tarif : € 400,00 HTVA/ session de 2 heures.





People Management

BEST

Prévenir et gérer l'absentéisme, Conduire le changement, Motiver vos collaborateurs, Le feedback, un outil de management, Gestion de projet, Manager les différentes générations, Manager une équipe, Leadership situationnel.

Prévenir et gérer l'absentéisme BEST

Gérer l'absentéisme est très souvent une nécessité et fait partie du management. Les dernières études nous apprennent que le taux d'absentéisme en Belgique ne s'améliore pas. Un bon entretien reste incontournable.

Objectifs :

- Comprendre les raisons de l'absentéisme.
- Lever le tabou sur le sujet et prendre conscience que vous pouvez en discuter.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Mener des entretiens de management

Vous souhaitez que vos entretiens avec vos collaborateurs soient clairs, motivants et constructifs ? Cette formation d'une journée vous donnera toutes les clés pour préparer, conduire et conclure vos entretiens avec impact.

Objectifs :

- Structurer vos entretiens pour être efficace et pertinent.
- Communiquer de manière claire et motivante.
- Gérer les situations délicates et transformer les difficultés en opportunités.
- Développer l'engagement et la performance de vos collaborateurs.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Conduire le changement BEST

Comment puis-je faire participer toutes les parties concernées, sans pour autant diminuer les objectifs définis ou sans faire de compromis ?

Objectifs :

- Connaître les risques et les facteurs de réussite du changement.
- Développer des outils personnels pour appréhender positivement le changement.
- Manager la mise en oeuvre d'un processus de changement.
- Choisir les acteurs et les situations vecteurs de réussite.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Le feedback, un outil de management BEST

Pour le manager, le feedback est un moyen de communiquer à ses collaborateurs des pistes d'amélioration de leur comportement.

Objectifs :

- Maîtriser les deux techniques : le feedback positif, le feedback critique constructif.
- Reconnaître les besoins en communication de son équipe.
- Maîtriser une méthode pour donner du feedback sans démotiver.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Gestion de projet BEST

Comment être un gestionnaire de projet efficace et gérer une équipe projet ?

Objectifs :

- Définir le rôle et les paramètres du gestionnaire de projets.
- Savoir utiliser une méthode pour gérer un projet important.
- Acquérir les outils (gestion du temps, matériel, activités, planification, etc...).
- Structurer les différentes étapes d'un projet pour s'organiser.



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Motiver vos collaborateurs BEST

La motivation n'est pas une donnée acquise une fois pour toutes mais doit s'entretenir. Regardez votre propre exemple.

Vous n'êtes vraisemblablement pas motivé tous les jours à l'identique, vous traversez des phases, même légères, de doute, voire de découragement.

Objectifs :

- Maîtriser l'impact de sa propre (dé)motivation sur celle de ses collaborateurs.
- Identifier les ressorts de la motivation de tout un chacun (éviter les projections).



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Manager une équipe BEST

Amener une équipe au plus haut niveau de sa performance, développer le potentiel et la motivation de ses collaborateurs.

Objectifs :

- Connaître et reconnaître ses compétences managériales pour s'améliorer.
- Savoir adopter une communication managériale adaptée aux situations et aux personnes.
- Savoir appliquer le style managérial en fonction de la maturité.

Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Manager les différentes générations BEST

Les opportunités et possibilités des différentes générations. En portant des "lunettes de générations" on est en mesure de mieux les comprendre et de les manager de façon optimale pour l'organisation. Le management des générations répond à la question « Comment pouvons-nous améliorer notre management et le rendre generationproof ? ».



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Objectifs :

- Prise de connaissance des différentes générations et de leurs phases de vie.
- Les points forts et les pièges de chaque génération.

Le saviez-vous ?

Au terme d'un audit ClientScan réalisé par Kim Borremans, **teampower** a obtenu pour la **8ème fois la certification de qualité QFor** version 4.

L'appréciation portée sur les prestations de **teampower** et la compétence de ses consultants est flatteuse et nous en sommes d'autant plus fiers qu'il s'agit d'un regard objectif porté par des organismes d'audit reconnus et spécialisés en la matière.





Leadership situationnel

NOUVELLE FORMATION

BEST

Le management, pour être vecteur d'efficacité et de succès, doit s'adapter en permanence. On parle alors de leadership situationnel. Il n'y a ni bon ni mauvais style. Tout est question de circonstances, de situations et personnalités impliquées.

Objectifs :

- Adopter un leadership efficace selon le leadership situationnel.
- Expliquer les différents styles de leadership.
- Être capable de compléter et d'utiliser la matrice de maturité de son équipe.

Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Communication

BEST

Assertivité : comment s'affirmer sereinement, Développer son empathie et son écoute active, Influencer et convaincre, La gestion de conflit ou comment le désamorcer à temps, Présenter avec impact, Renforcer la cohésion d'équipe, Les fondamentaux de la communication.

Développer son empathie et son écoute active BEST

La base de l'empathie consiste à savoir « se mettre à la place de l'autre », à s'ouvrir à ses besoins et sentiments.

Objectifs :

- Comprendre les manières habituelles dont nous réagissons et communiquons.
- Se mettre à la place de l'autre, comprendre sa réalité et accepter ses différences.
- Détecter l'état émotionnel de son interlocuteur et anticiper.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Assertivité : comment s'affirmer sereinement BEST

Affirmez-vous positivement dans vos relations professionnelles et osez donner votre opinion.

Objectifs :

- Gagner en confiance en soi.
- Communiquer de façon assertive.
- Être à l'aise dans la relation face-à-face et s'entendre avec les autres.
- Savoir prendre des initiatives.
- Faire passer son avis.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Présenter avec impact BEST

Comment être convaincant lors de vos présentations et prises de parole en public ?

Objectifs :

- Adapter son discours en fonction du public concerné.
- Maîtriser les techniques de prise de parole et de gestion d'un auditoire, afin de créer une ambiance propice.
- Exercices filmés de présentation.

Option Workshop Story-Telling.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Fluidifier la communication inter-services

Au cours de cette formation, vous découvrez :
 une méthode participative de recherche de solutions, spécifique au fonctionnement en réseau de l'entreprise et fondée sur l'instauration de la relation du « service à rendre » entre les différents départements. Résultat ?
 Une meilleure collaboration, un meilleur fonctionnement de l'entreprise et plus d'efficacité.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Objectifs :

- Comprendre les logiques individuelles, collectives et de service.
- Repérer les dysfonctionnements et les pistes de progrès.

Influencer et convaincre BEST

Comment obtenir l'adhésion de quelqu'un à une idée ? Comment faire passer certaines décisions difficiles dans une équipe ? Comment amener une personne à un changement quand elle n'y est, à priori, pas favorable ?



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Objectifs :

- Comprendre les enjeux, la nature et les mécanismes de la conviction et de l'adhésion.
- Définir vos objectifs, les stratégies et les tactiques à utiliser. Les mettre en oeuvre avec succès, grâce à une méthodologie efficace.

Renforcer la cohésion d'équipe BEST

La cohésion d'équipe est la qualité du lien qui rassemble, qui soude. C'est ce qui permet le dépassement de soi au profit du collectif. Chaque collaborateur se sent alors compétent, important et à sa place au sein de l'équipe.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Objectifs :

- Apprendre à mieux travailler ensemble et à créer une vraie synergie afin de parvenir plus facilement aux objectifs.
- Renforcer la cohésion d'équipe et créer un bon esprit d'équipe.



Soft Skills et Intelligence Artificielle

NOUVELLE FORMATION

Ce programme permet aux participants de **comprendre les bénéfices, les limites et les perspectives de l'IA dans l'amélioration des soft skills**, tout en les incitant à une utilisation éthique et réfléchie des outils d'IA pour le développement personnel et professionnel.

Objectifs :

- Comprendre le concept des soft skills et leur importance dans le monde du travail.
- Explorer comment l'IA peut soutenir et améliorer certaines soft skills.
- Identifier les limites et les défis de l'IA pour imiter et interpréter les soft skills.
- Apprendre à intégrer l'IA de manière éthique et constructive pour améliorer les compétences interpersonnelles et la productivité.

Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Prévenir et désarmorcer les conflits BEST

Un conflit est fréquent mais pas nécessairement néfaste : il peut être prévenu, géré ou transformé en piste d'amélioration.

Objectifs :

- Comprendre ce qu'est le conflit : définition, types de conflit, de son apparition à l'évolution du conflit.
- Acquérir des méthodes constructives de résolution et de gestion des conflits.
- Evaluer l'impact de son attitude sur le traitement du conflit.



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Les fondamentaux de la communication BEST

Qu'est-ce que communiquer ? Comprendre ? Ecouter activement ? Reformuler ? Se mettre à la place de l'autre ?

Objectifs :

- Comprendre l'essence de la communication et les attitudes qui la sous-tendent.
- Acquérir une démarche et des techniques permettant de gérer la communication de manière à atteindre ses objectifs.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Développement personnel

BEST

Gestion du stress et maîtrise de soi, Gérer son temps et ses priorités, Cultiver son intelligence émotionnelle, Renforcer la confiance en soi.

Booster son cerveau

Cette formation s'adresse à toutes les personnes qui souhaitent utiliser leurs capacités cérébrales de manière plus efficace. Elle permet de diminuer le stress et la charge mentale, tout en augmentant le bien-être au travail.

Objectifs :

- Acquérir les connaissances de base du fonctionnement cérébral, afin d'utiliser son cerveau de manière optimale.
- Améliorer ses performances dans divers domaines.
- Diminuer le stress et la charge mentale et augmenter le bien-être.



Durée : 1 jour

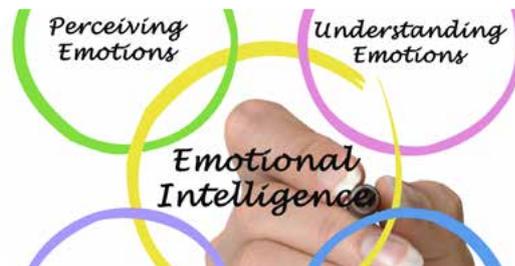
Prix : € 550,00 HTVA / pers

Cultiver son intelligence émotionnelle BEST

Comment optimiser ses compétences par la compréhension de ses émotions et celles d'autrui ?

Objectifs :

Remettre en question votre vision, perception des situations, approche du travail, façon d'appréhender les situations, ... dans le but d'atteindre de meilleures performances personnelles et relationnelles (le terme « performance » est entendu ici au sens large). Mieux connaître ses motivations et ses freins pour mieux réagir...



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Gestion du stress et maîtrise de soi BEST

Maîtrisez vos ressources face aux contraintes du travail.

Objectifs :

Mieux faire face aux tensions de la vie quotidienne, génératrices de stress.
Savoir : reconnaître ses propres signes de stress, identifier ses sources de tensions.
Savoir-faire : être capable de mettre en place les techniques de gestion du stress efficaces et adaptées à la situation.
Savoir-être : envisager le stress comme une ressource, un tremplin pour la performance...



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Donner ou redonner du sens à son travail

NOUVELLE FORMATION

La clé de la motivation et de l'épanouissement

La question du sens est centrale pour tous les travailleurs, quel que soit leur niveau hiérarchique. Le sens permet de renforcer l'engagement, la satisfaction personnelle et par voie de conséquence, la performance. La motivation et l'épanouissement au travail sont la clé pour une meilleure contribution à l'entreprise et le bien-être des travailleurs.

Cette formation peut s'inscrire dans le cadre de la prévention des risques psycho-sociaux.

Objectifs :

- Aider les participants à identifier les sources de sens dans leur travail.
- Comprendre le lien entre le sens, la motivation et l'épanouissement professionnel.
- Fournir des outils concrets pour (re)trouver du sens dans son travail quotidien.
- Favoriser une réflexion personnelle et collective autour de l'accomplissement professionnel.
- Contribuer activement à un environnement de travail qui favorise le sens et l'engagement
- Repenser les missions professionnelles pour qu'elles soient plus alignées avec les valeurs.

Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Gérer son temps et ses priorités BEST

Parce que le temps, c'est de l'argent, économisez-vous pour mieux vous investir !

Objectifs :

- Prendre conscience de sa propre responsabilité en matière de gestion du temps afin de développer son efficacité personnelle.
- Se recentrer sur ses activités à haut rendement et (re)définir ses priorités.
- Acquérir des techniques de gestion du temps, pour soi-même et ses collaborateurs.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Renforcer la confiance en soi BEST

La confiance en soi est l'une des qualités les moins bien partagées ! Si certains en ont beaucoup trop, d'autres en manquent cruellement... Comment arrêter de se dévaloriser ?

Objectifs :

- Les mécanismes de l'estime de soi.
- Renforcer son sentiment de sécurité intérieure.
- S'estimer pour développer sa confiance.
- Créer un climat de confiance.
- Être convaincant et se faire entendre.



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Utiliser ChatGPT pour Améliorer la Productivité et la Créativité NOUVELLE FORMATION

Apprenez à exploiter le potentiel de ChatGPT pour optimiser votre travail, générer des idées innovantes et automatiser des tâches répétitives. Cette formation vous guidera pour booster votre efficacité, résoudre des problèmes et stimuler votre créativité dans tous vos projets.

Objectifs :

- Développer des capacités d'adaptation positives et un optimisme réaliste.
- Comprendre comment leurs croyances affectent la façon dont ils réagissent et répondent aux événements, physiquement et émotionnellement.
- Découvrez comment les valeurs et les forces personnelles peuvent aider et donner un sens.
- Reconnaître l'importance de bâtir des relations sociales et un réseau de soutien.
- Valoriser les bénéfices de la résilience dans la vie et au travail.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Développer sa résilience

NOUVELLE FORMATION

La résilience est un ensemble de ressources vitales dont nous avons tous besoin : c'est notre capacité à faire face, à s'adapter et à se remettre de situations difficiles (crise, défis, changements, anxiété, stress...).

Objectifs :

- Développer des capacités d'adaptation positives et un optimisme réaliste.
- Comprendre comment leurs croyances affectent la façon dont ils réagissent et répondent aux événements, physiquement et émotionnellement.
- Découvrez comment les valeurs et les forces personnelles peuvent aider et donner un sens.
- Reconnaître l'importance de bâtir des relations sociales et un réseau de soutien.
- Valoriser les bénéfices de la résilience dans la vie et au travail.

Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers



Vente & Marketing

BEST

Performer sur salon (stand), Les fondamentaux de la vente.

Réussir sa prise de rendez-vous par téléphone

Comment obtenir des rendez-vous clients de qualité ? Prospectez par téléphone avec succès pour obtenir des rendez-vous avec une aisance naturelle et remplir votre agenda de rendez-vous porteurs.

Objectifs :

- Rédiger un script de conversation efficace.
- Répondre aux objections avec facilité.
- Savoir convaincre.
- Obtenir des rendez-vous porteurs.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Apprendre à réseauter

Comment augmenter son potentiel de créativité afin de faire la différence ?

Objectifs :

- Comprendre où et comment faire du réseautage.
- Apprendre à construire son propre réseau, à l'activer et à l'entretenir.
- Construire son image professionnelle et développer une stratégie de communication cohérente.
- Avantages d'un réseau efficace au sein-même de son entreprise.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Réussir votre prospection

Acquérir les techniques nécessaires pour organiser sa prospection et étoffer son portefeuille clients. Préparer les scénarios d'appels et les entretiens face-à-face. Elaborer des arguments performants. Maîtriser son agenda.

Objectifs :

- Maîtriser les méthodes efficaces pour préparer et organiser sa prospection.
- Capter son interlocuteur par les techniques de communication rapide : elevator pitch.



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Les clés de la persuasion, convaincre vos clients

Vous en avez assez de perdre des ventes par manque d'efficacité et de perdre du temps en rendez-vous infructueux ? Faites la différence et emportez l'adhésion de vos clients !

Objectifs :

- Atteindre rapidement son objectif avec tout type d'interlocuteur.
- Éviter les échanges houleux où chacun reste sur ses positions.
- Prendre une part active aux prises de décisions individuelles ou collectives.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Optimiser et valoriser vos espaces de vente

Le design intérieur d'un local commercial est sa carte de visite, en trois dimensions. Il renseigne sur la stratégie de l'entreprise et communique sur ses objectifs et ses valeurs.

Objectifs :

- Design intérieur et merchandising.
- Aménager un point de vente : les bases. le plan (Lay-Out), la circulation, les vitrines, le mobilier, la scénarisation.
- Les nouveaux concepts.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Mieux écouter, pour mieux vendre

Ne vendez plus, faites acheter !
Vendre, c'est d'abord savoir écouter et comprendre les besoins de son interlocuteur.

Objectifs :

- Adopter la « positive attitude » du vendeur.
- Démystifier les étapes d'un entretien d'achat.
- Acquérir les bons réflexes pour analyser les besoins du client, argumenter et conclure.



Durée : 1 jour

Prix : € 550,00 HTVA / pers

Performer sur salon (stand) BEST

Utilisez votre force de vente pour mettre en valeur votre stand. Les animations lors d'un événement ont pour but de garantir une bonne visibilité sur un ou plusieurs produits spécifiques afin d'augmenter les ventes.

Objectifs :

- Offrir aux visiteurs du salon une image très professionnelle de l'entreprise.
- Optimiser le potentiel commercial des vendeurs par un ciblage adéquat, la motivation et la préparation psychologique nécessaire...



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Les fondamentaux de la vente BEST

Comment cibler et développer les besoins des clients, reconnaître leurs critères et leur profil d'achat, choisir la bonne technique pour argumenter et conclure la vente.

Objectifs :

- Connaître les étapes du cycle de vente.
- Savoir poser les bonnes questions au bon moment.
- Elaborer une argumentation personnalisée aux besoins du client.
- Gérer les objections et conclure.



Durée : 2 jours

Prix : € 950,00 HTVA / pers

Calendrier - People Management

Formations	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Prix htva/pers.
Prévenir et gérer l'absentéisme Best	16 FR	-	04 FR	-	18 FR	-	€ 550,00
Mener des entretiens de management	-	23 FR	-	10 FR	-	26 FR	€ 550,00
Conduire le changement Best	-	13 FR	-	20 FR	-	03 FR	€ 550,00
Le feedback, un outil de management Best	05 FR	-	27 FR	-	21 FR	-	€ 550,00
Gestion de projet Best	-	05-06 FR	-	07-08 FR	-	18-19 FR	€ 950,00
Motiver vos collaborateurs Best	13 FR	-	09 FR	-	26 FR	-	€ 550,00
Manager une équipe Best	29-30 FR	-	16-17 FR	-	07-08 FR	-	€ 950,00
Manager les différentes générations Best	09 FR	-	23 FR	-	28 FR	-	€ 550,00
Leadership situationnel Best	-	10 FR	-	24 FR	-	17 FR	€ 550,00

Calendrier - Communication

Formations	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Prix htva/pers.
Assertivité : comment s'affirmer sereinement Best	08 FR	-	18 FR	-	22 FR	-	€ 550,00
Influencer et convaincre Best	-	11-12 FR	-	15-16 FR	-	08-09 FR	€ 950,00
Développer son empathie et son écoute active Best	12 FR	-	25 FR	-	28 FR	-	€ 550,00
Renforcer la cohésion d'équipe Best	-	03 FR	-	02 FR	-	25 FR	€ 550,00
Soft Skills et Intelligence Artificielle New	13 FR	-	09 FR	-	26 FR	-	€ 550,00
Fluidifier la communication inter-services	-	12 FR	-	21 FR	-	30 FR	€ 550,00
Prévenir et désamorcer les conflits Best	19 & 26 FR	-	13 & 20 FR	-	22 & 29 FR	-	€ 950,00
Les fondamentaux de la communication Best	-	04 FR	-	01 FR	-	17 FR	€ 550,00
Présenter avec impact Best	06 FR	-	09 FR	-	05 FR	-	€ 550,00

Calendrier - Développement personnel

Formations	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Prix htva/pers.
Donner ou redonner du sens à son travail New	15-16 FR	-	10-11 FR	-	18-19 FR	-	€ 950,00
Développer sa résilience New	-	27 FR	-	23 FR	-	12 FR	€ 550,00
Gestion du stress et maîtrise de soi Best	12 FR	-	17 FR	-	13 FR	-	€ 550,00
Gérer son temps et ses priorités Best	-	09 FR	-	15 FR	-	04 FR	€ 550,00
Cultiver son intelligence émotionnelle Best	21 FR	-	13 FR	-	08 FR	-	€ 550,00
Renforcer la confiance en soi Best	-	02-03 FR	-	01-02 FR	-	08-09 FR	€ 950,00
Booster son cerveau	13 FR	-	04 FR	-	22 FR	-	€ 550,00
Utiliser ChatGPT pour Améliorer la Productivité et la Créativité New	-	04 FR	-	03 FR	-	01 FR	€ 550,00

Calendrier - Vente & Marketing

Formations	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Prix htva/pers.
Réussir sa prise de rendez-vous par téléphone	-	09 FR	-	15 FR	-	04 FR	€ 550,00
Apprendre à réseauter	12 FR	-	17 FR	-	13 FR	-	€ 550,00
Réussir votre prospection	-	05-06 FR	-	16-17 FR	-	25-26 FR	€ 950,00
Les clés de la persuasion	26 FR	-	18 FR	-	20 FR	-	€ 550,00
Mieux écouter, pour mieux vendre	-	27 FR	-	20 FR	-	11 FR	€ 550,00
Performez sur salon (stand) Best	26-27 FR	-	30-31 FR	-	11-12 FR	-	€ 950,00
Les fondamentaux de la vente Best	-	16-17 FR	-	27-28 FR	-	02-03 FR	€ 950,00
Optimiser et valoriser vos espaces de vente	08 FR	-	24 FR	-	06 FR	-	€ 550,00

Salles de formation / coaching

teampower vous offre un espace de formation et de coaching agréable et propice à l'apprentissage ! 5 salles pouvant accueillir de 4 à 70 personnes sont désormais à votre disposition dans le cadre de nos formations.



Chez **teampower**, nous considérons qu'un espace stimulant se doit d'allier confort, bien-être et fonctionnalité.

Outre les téléviseurs HD led et le Wifi, nos salles vous feront éprouver une sensation de bien-être.

Un espace lunch dédié où thés et cafés sont à votre disposition.

En tant que membre du réseau de coworking Silversquare nous pouvons également vous proposer des salles à :

Anvers, Liège, Zaventem, Bruxelles (Nord, Bailli, Av Louise, Place Stéphanie, Gare Central et Shuman), et au Luxembourg.

Certification qualité Qfor

teampower a démontré un engagement fort en matière de qualité à travers plusieurs audits qui lui ont valu le label de qualité Qfor. Voici un récapitulatif de ces audits et certifications :

2002 : Premier audit mené par AIB Vinçotte, portant sur l'organisation pratique des activités de **teampower**.

2005 : Deuxième étape de l'audit avec une enquête de satisfaction réalisée par Management Information, qui a également été suivie en 2008.

2011 : **teampower** a réussi l'audit Qfor pour la quatrième fois, effectué par Madame Monique Van Dycke de Management Information.

2014 : Cinquième certification Qfor obtenue à l'issue d'un autre audit par Management Information.

2017 : Sixième certification Qfor, cette fois sous la version 4, obtenue grâce à un audit ClientScan mené par Sophie De Vyllder.

2021 : Septième certification Qfor, à l'issue d'un audit ClientScan réalisé par Kim Borremans.

2024 : Huitième certification Qfor, à l'issue d'un audit ClientScan réalisé par Anne Delvigne. L'ensemble de ces audits a permis de mettre en avant la compétence et la qualité des prestations fournies par **teampower**, renforçant ainsi sa réputation dans le secteur. Les rapports d'audit sont accessibles via leur site internet ou sur demande.



La formation

Deux formules possibles (**présentielle et distancielle**)

Vous avez le choix entre l'inter-entreprises regroupant des personnes issues d'entreprises différentes et l'intra-entreprise organisée pour répondre au besoin unique de votre entreprise. En effet, l'adaptabilité est une autre de nos valeurs ajoutées.

Quels sont les avantages de l'interentreprises ?

- L'échange d'expériences et la confrontation d'idées avec d'autres professionnels d'environnements différents pour imaginer de nouvelles solutions.
- L'apprentissage en toute confidentialité sans le regard de vos pairs.

Quels sont les avantages de l'intraentreprise ?

- La réponse cousue main et personnalisée aux besoins et contexte précis de vos équipes.
- L'expertise d'un de nos consultants dans la mise en oeuvre du dispositif complet d'intervention : de l'analyse à la conception, choix du programme et/ou des méthodes pédagogiques, jusqu'au retour d'expérience, l'évaluation et suivi personnalisé.
- L'utilisation de méthodes et d'outils communs à vos équipes, d'exemples concrets pour améliorer vos résultats.
- Le renforcement de l'esprit d'équipe au sein de votre organisation.

Aides financières



Chèques-formation Région Wallonne

Le chèque-formation est un système mis en place par le Ministre de l'Emploi et de la Formation pour stimuler la formation au sein des P.M.E. et ce, au travers d'un incitant simple, souple et rapide d'accès.

Renseignements :

FOREM, cellule «Chèques-formation», Boulevard Tirou 104, 6000 Charleroi
Tel : 071/ 20.61.05 - Fax : 071/ 20.67.62



Constructiv

Les formations construction sont soumises à une procédure de qualité rigoureuse. Ces formations construction agréées sont reconnaissables à ce logo.

Renseignements :

Bureau régional Constructiv Bruxelles, Rue Saint-Jean 2, 1000 Bruxelles
Tel : 02/ 209.67.67 - Fax : 02/ 210.03.37
bru@constructiv.be - <http://www.constructiv.be>



Subsidies Bruxelles-Capitale

Les PME, installées en Région de Bruxelles-Capitale, qui ont recours à un organisme externe pour une action de formation, peuvent obtenir une aide dans le cadre de la législation bruxelloise en matière d'aide aux entreprises.

Renseignements :

<http://www.primespme.be>



ALIMENTO QFor-Food

Les entreprises alimentaires bénéficient du soutien de ALIMENTO (anciennement IFP) pour une politique de formation durable et de qualité. Ce soutien est offert en organisant des formations, également sous forme de conseils et de mesures de soutien financières.

Renseignements :

<http://www.alimento.be>



Congé-éducation payé

Pour de plus amples informations sur le congé-éducation payé, vous pouvez vous adresser aux régions compétentes :

Wallonie :

<http://emploi.wallonie.be/home/formation/conge-education-payee.html>

Bruxelles :

[français](#) / [néerlandais](#)

Flandre :

<https://www.vlaanderen.be/vlaams-opleidingsverlof-vov>

Comment s'inscrire ?

- Envoyez votre formulaire d'inscription à **teampower**,
Avenue Arnaud Fraiteur 15 - 23
1050 Bruxelles, Belgique
- Envoyez votre formulaire d'inscription par e-mail info@teampower.be
- Inscrivez-vous en ligne www.teampower.be

Dès réception de votre inscription à nos formations, vous recevrez une confirmation d'inscription par e-mail. 15 jours avant le début de la formation, vous recevrez à nouveau un e-mail de confirmation de la formation, avec les horaires et lieu de formation, ou de report.

Horaires

Notre centre ouvre à 09:00.

Les formations commencent à 09:30 et se terminent à ± 17:00.

Frais d'inscription

Le prix d'inscription d'une formation inter-entreprises est payable avant le début de la formation.

Des remises dégressives sont accordées en fonction du nombre de participants au même séminaire et dans la même langue. Consultez-nous.

Les frais d'inscription incluent la documentation de cours, café/thé, rafraîchissement et lunch.

En cas d'allergie ou de choix alimentaire spécifique, informez-nous au préalable info@teampower.be, des solutions existent.

Annulation & transfert

Vous pouvez annuler par écrit jusqu'à 15 jours avant le début de la formation. Ensuite, la totalité du montant de l'inscription est due. Vous pouvez cependant vous faire remplacer par un collègue, sans frais.

Nous acceptons les transferts vers une date de cours ultérieure jusqu'à 15 jours avant le début de la formation. Un seul transfert par inscription est possible.

teampower se réserve le droit de reporter ou d'annuler une session, faute d'un nombre suffisant de participants (Nous confirmons toutes nos sessions calendrier à partir de 2 participants).



Votre club prévention sécurité & bien-être au travail.

Le **CLUB SENSI'ACT** est un club prévention sécurité où chaque conseiller en prévention, chaque personne sensible aux sujets du bien-être au travail trouve un lieu parfait pour s'exprimer, s'informer, se recentrer sur ses missions.

Un club ? Votre club !

Ce club est votre club. L'objectif principal est de partager vos expériences, vos avis, apprendre des autres, pouvoir débattre en toute sérénité sur les problématiques quotidiennes du conseiller en prévention.

Nous prenons les avis des membres, organisons les réunions du **CLUB SENSI'ACT**, invitons les experts des matières choisies par le groupe et mettons à disposition tous les outils, toutes les informations et les exposés présentés au club.

Le lieu ! Hôtel Van der Valk Nivelles-Sud****

Salle dotée des équipements les plus performants, situé à moins de 30 minutes en voiture de Bruxelles, Charleroi, Namur et Mons et facile d'accès via les transports en commun.

Et concrètement ?

Le **CLUB SENSI'ACT** a un succès toujours plus important grâce à cette interactivité, ses thèmes variés et son ambiance conviviale partagée dans un cadre fait pour prendre du plaisir tout en apprenant.

Le club permet un recyclage pointu, varié et serein sur toutes les thématiques que vous choisirez et qui vous intéressent. Les 6 demi-journées programmées représentent les 3 jours de recyclage du conseiller en prévention. Ce recyclage est reconnu. Vous aurez à la fin du cycle, un certificat de recyclage.

Pour poursuivre notre découverte voire nous rejoindre, n'hésitez pas à nous contacter.

i.marchal@sensiact.be - sensiact.be





Avenue Arnaud Fraiteur 15-23, 1050 Bruxelles

Tél. +32 (0)2 771 76 23

E-mail : info@teampower.be

Website : www.teampower.be

TVA BE0435.348.272